

Excelでお手軽！業績改善

どのような効果が期待できるのか

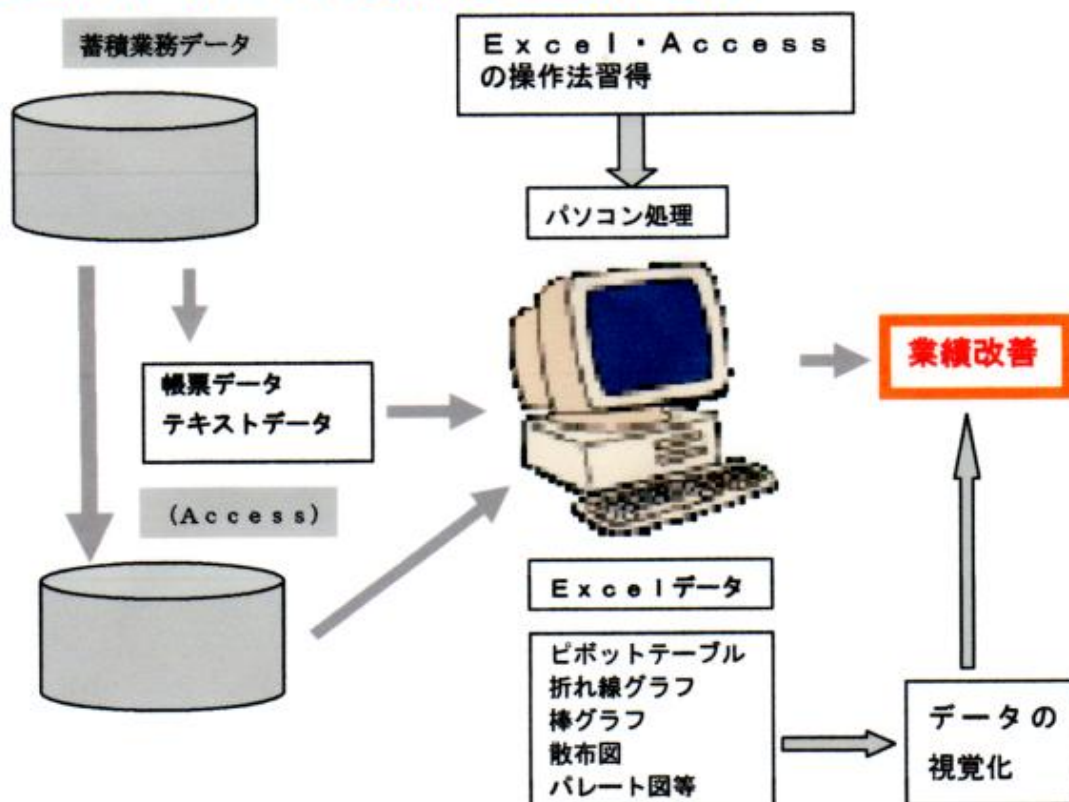
Excelは安価で操作習熟も容易です。豊富なデータ処理能力を活用して御社の業務に適合した業務改善が期待できます。どのようにExcelを活用すればよいか丁寧に提案いたしますので、ご相談下さい。

次の表にいくつかの改善の事例を挙げましたので、ご参考にして下さい。

期待できる業績改善の事例

業務向上目標	具体的目標	分析手法	必要データ
売り上げ拡大	売り上げアップ	ピボットテーブル	販売活動データ
		顧客評価分析	顧客別売上データ
	商品開発	要因分析	アンケートデータ
コストダウン	適正在庫	最適適応法	在庫量推移
	不良品対策	パレート図	不良率データ
顧客満足度向上	顧客の困り込み	RMF分析	購買履歴データ

Excel・Accessを活用した業績改善の概念図



まずは、ファックス又はEメールをください。

松隈 齊

Fax 093-742-3714

h-matsukuma@rik.bbiq.jp